



Lutz Krocker

Lutz Krocker
Diplom-Ingenieur
Projektstarter | Projektretter
Produktkümmerer | Prozessdigitalisierer
Entwicklungshelfer

VITA

- Insgesamt mehr als 25 Jahre Führungserfahrung in Produktmanagement Softwareentwicklung und Projektleitung
- 16 Jahre Leitung Produktmanagement und Marketing
- 6 Jahre Business Development, Projektleitung & Consulting
- 3 Jahre Leitung Support, Service & Schulung
- Diplom-Ingenieur Elektrotechnik (RPTU Kaiserslautern)
- International erfahren (Ost/West Europa, USA)
- Projektsprache Deutsch und Englisch

KONTAKT:

Lutz Krocker
Lärchenweg 1 | 56283 Halsenbach
Mobil: +49 (0)151 / 1968 11 06
Phone: +49 (0)6747 / 598 69 06
l.krocker@kpalpha-consulting.de
www.kpalpha-consulting.de

Kurzprofil

Erfahrene Führungskraft mit über 25 Jahren Erfahrung in Produktmanagement, Marketing, IT-Consulting und internationalen Softwareentwicklungsprojekten für Produkte aus dem Bereich Dokumenten Management, Enterprise Content Management und Workflow. Expertise in der Leitung interdisziplinärer Teams, strategischer Kundenbetreuung sowie in der Umsetzung komplexer Projekte zu Digitalisierung und Prozessoptimierung im Mittelstand.

Mein Angebot ...

... für Softwareunternehmen

Ich unterstütze Teams bei der Umsetzung und Leitung von Softwareprojekten – von der UX/UI-Client-Entwicklung für Desktop, Web und mobile Apps. Im Produktmanagement übernehme alle Koordinierenden Aufgaben innerhalb eines Produkt Lebenszyklus. Von der Marktanalyse, Konzeption und Roadmap über das Erstellen von Anforderungen und Entwicklungsbegleitung bis hin zu Go-To-Market und End-Of-Life Strategien. Dabei verfolge ich einen *Hilfe-zur-Selbsthilfe-Ansatz*: Ich stärke die Teams so, dass sie nicht nur kurzfristig erfolgreich liefern, sondern auch langfristig eigenständig bessere Produkte entwickeln können.

... für Handelsunternehmen

Ich begleite Handelsunternehmen bei der Digitalisierung und Prozessoptimierung. Mein Fokus liegt darauf, Geschäftsprozesse durch moderne Softwarelösungen effizienter zu gestalten – von Einkauf über Vertrieb bis zur Finanzbuchhaltung. Das Ergebnis: schlankere Abläufe, geringere Kosten und mehr Transparenz im Tagesgeschäft.

Mein Versprechen

Ob in der Betreuung von Softwareherstellern oder der Beratung von Handelsunternehmen – ich kombiniere technisches Know-how mit Prozessverständnis und einer klaren, praxisnahen Arbeitsweise. Mein Beratungsansatz folgt der GMV*-Methodik. So entstehen Lösungen, die nicht nur heute funktionieren, sondern auch morgen noch Bestand haben.

Kompetenzen

Strategisches Produktmanagement | Teamführung und Mitarbeiterentwicklung | Internationale Projektsteuerung | Kunden- und Accountmanagement | B2B-Marketing & Go To Market | Agile Softwareentwicklung | Entwicklung von mobilen Applikationen | Finanzbuchhaltung

Branchenerfahrung

Möbeleinzelhandel, SHK-Großhandel, Einzel- und Serienproduktion, Logistik

Schlüsselprojekte

Europäischer Hersteller von Backerzeugnissen

Einführung einer DMS Lösung für SAP mit Integration eines externen RZ

Internationaler Hersteller von optischen Medizinprodukten

Einführung von DMS, Workflow, Personalmanagement

Entwicklung einer individuellen Purchase-to-Pay Lösung

Internationaler Hersteller von Elektronikkomponenten

Einführung von DMS und Workflow

Entwicklung einer individuellen E-Invoicing Lösung für ca. 1.600 Anwender

Hersteller von Softwarelösung für DMS und Workflow

Produktmanagement und Marketing für Gesamtportfolio

Entwicklungskooperation mit internationalen Partnern für mobile Apps, Microsoft 365 Apps und Schnittstellen zu führenden ERP Systemen

IT- und Systemkenntnisse

Spezifische Kenntnisse der Softwareprodukte von PROXESS GmbH, otris Software AG, Insiders Technology GmbH

Breites Wissen über IT Ökosysteme bestehend aus Cloud, Server, Netzwerk, Betriebssystemen, Datenbanken, Softwarelösungen und deren Schnittstellen sowie Security

Grundlegende Kenntnisse in führenden ERP, Fibu und CRM Systemen

*GesunderMenschenVerstand